

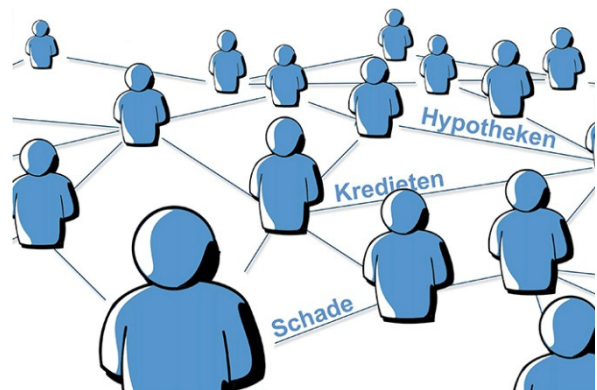
## Samenwerking met een serviceprovider is een keuze

Bureau DFO heeft een aparte website waarop u informatie vindt over alle relevante serviceproviders: <https://sp.dfobv.nl/>. Wij leggen u graag uit waarom wij denken dat elk financieel advieskantoor er goed aan doet om na te gaan of samenwerking met een serviceprovider wel of geen meerwaarde voor het kantoor kan bieden.

### Veel veranderingen

Bureau DFO voorziet een ontwikkeling waarin financieel advieskantoren hun marktpositie in de komende jaren kunnen versterken door aandacht te besteden aan de volgende zaken:

- Meer tijd voor echte, persoonlijke aandacht voor klanten;
- Aanbieden van een breed assortiment producten van een groot aantal aanbieders;
- Verdieping en verbreding van kennis;
- Focus op advieswerkzaamheden.



### **Toegang kopen en uitbesteden niet onderscheidende werkzaamheden**

Door zich aan te sluiten bij een serviceprovider krijgt een adviseur toegang tot het aanbod van een groot deel van de aanbieders. Dat is een minimumvoorwaarde om invulling te geven aan het zijn van een onafhankelijk adviseur. Daarnaast biedt samenwerking met een serviceprovider vaak gelegenheid om (administratieve-) werkzaamheden uit te besteden. Werkzaamheden waarmee het kantoor zich naar consumenten minder kan onderscheiden dan met de advieswerkzaamheden.

### **Keuze serviceproviders is er in ruime mate**

Binnen onze sector zijn er veel serviceproviders actief. Ook daar zullen we in de komende jaren een verdere concentratie zien. De serviceproviders zijn verschillend in de diensten die zij aanbieden. Bij het vergelijken van welke serviceprovider het beste bij u past, adviseren wij u goed te letten op de diensten die u nodig heeft. Een serviceprovider kan bijvoorbeeld hoog scoren op het onderdeel “marketingondersteuning”, maar u kunt daar natuurlijk helemaal geen behoefte aan hebben. Ons advies is dus om vooral te kijken naar de dienstverleningsaspecten van serviceproviders die voor specifiek uw kantoor relevant zijn.

### **U vindt veel informatie op de Serviceproviders website**

Op onze site vindt u per serviceprovider veel informatie. Op die manier kunt u gericht kijken naar die aspecten die voor u van belang zijn. Daarnaast vindt u ook gratis samenvattingen uit ons landelijk onderzoek Serviceproviders 2018 en een centrale agenda waarin u direct ziet welke bijzondere activiteiten welke serviceprovider op die dag aanbiedt.

Elke ondernemer is natuurlijk helemaal vrij in zijn besluit om wel of niet een samenwerking met een of meer serviceproviders aan te gaan. Uit onderzoek van Bureau DFO blijkt dat circa driekwart van de kantoren die samenwerkt met een serviceprovider, aangeeft dat deze samenwerking een (zeer) positieve invloed heeft op het rendement van het kantoor. Dat is minstens een argument om te onderzoeken of, en zo ja met welke serviceprovider, uw kantoor het beste kan samenwerken.

Meer informatie vindt u op <https://sp.dfobv.nl/>

Hoevelaken , 16 juli 2018



## **Over Acura**

Acura helpt adviseurs om op een vernieuwende manier toegevoegde waarde te leveren aan hun klanten. Door samen te werken met Acura en uw backoffice aan ons uit te besteden, kunt u als adviseur kosten besparen. Acura onderscheidt zich met zowel de mensen die dat voor u doen, als de manier waarop zij dat voor u doen. Daarvoor hebben wij de beste ICT-oplossingen en processen. Wij werken met mensen die niet alleen heel competent zijn in hun vak, maar ook heel oprecht betrokken zijn bij u en uw klanten.

## **Hebben wij uw interesse gewekt?**

Aarzel niet en neem gerust contact met ons op, op telefoonnummer: (088) 765 4012 of stuur ons een mail.

Acura Assuradeuren  
Kortestraat 3a  
5491 SZ Sint Oedenrode